CURRICULUM VITAE		MARCO ANSELMO
INFORMAZIONI PERSONALI		
Nome		**Marco Anselmo**
Indirizzo		**Via Giuseppina Falletti 41, 12045 Fossano (Cuneo)**
Cellulare		**3911333626**
Telefono		**0172695451**
Fax		/
E-mail		marcoanselmo77@gmail.com

Nazionalità		Italiana

Data di nascita		04/ 01/1977

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Anno 2006		Corso addetto primo soccorso
• Anno 2006		Corso avanzato di tecniche di vendita
• Anno 2002		Corso base di tecniche di vendita
• Anno 1996		
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Qualifica conseguita		Istituto Tecnico Industriale Statale "I.T.I.S. G.Vallauri" Fossano (Cuneo) Perito informatico indirizzo telematico

ESPERIENZE LAVORATIVE

• Da 09/2022 ad oggi		
• Tipo di impiego		Ruolo di **Sales account manager** nell' azienda Guarnifluid S.r.l. Fridle Group S.r.l., società leader nella distribuzione di forniture industriali
• Principali mansioni e responsabilità		Gestione commerciale dell'area affidata, mantenimento e sviluppo della clientela. Mi occupo nello specifico della promozione e vendita, dei prodotti distribuiti dall' azienda, quali: sistemi di tenuta, sistemi di filtraggio olio, fluid connectors.
• Zona di lavoro		Piemonte Nord e Valle d' Aosta.
• Da 12/2020 a 08/2022		Ruolo di **Senior Sales account manager** nell' azienda Gruppo Badano, società leader nella commercializzazione di prodotti combustibili.
• Zona di lavoro		Provincia di Cuneo, Provincia di Torino
• Da 04/2018 a 12/2020		Ruolo di **KAM** nell' azienda Ratioform S.r.l., società leader nella commercializzazione di materiale per imballaggio
• Zona di lavoro		Piemonte, Liguria, Valle d' Aosta
• Da 07/2002 a 04/2018		Ruolo di **Tecnico Commerciale** nell' azienda Liquigas S.p.A., società leader nel settore della distribuzione di g.p.l. in bombole e serbatoi per uso civile e industriale.
• Zona di lavoro		Cuneo e provincia
CONOSCENZE LINGUISTICHE		
MADRELINGUA		Italiano
ALTRE LINGUE		Inglese, Francese

• Capacità di lettura		Buona
• Capacità di scrittura		Buona
• Capacità di espressione orale		Buona

CAPACITÀ E COMPETENZE		
CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI		Spiccate capacità relazionali e predisposizione a lavorare in équipe

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE		**Conoscenze informatiche:** buon utilizzo del computer e delle periferiche più

	importanti. **Software:** buona conoscenza dei sistemi operativi Windows, buona conoscenza del pacchetto Microsoft Office (in particolare ottima riguardo Word, Powerpoint ed Excel), ottimo utilizzo di Internet Explorer, di Outlook Express e Lotus Notes per la gestione della posta elettronica. Conoscenza del programma As 400 per la gestione completa del cliente. Per la grafica discreta conoscenza del programma Adobe Photoshop e Paint.

SERVIZIO MILITARE	Esente

PATENTE	Patente di guida (Categoria B)

"Acconsento al trattamento dei dati personali contenuti nel presente curriculum ai sensi del Codice in materia di protezione dei dati personali (d.lgs 196/2003 art.7)"